

# Formation professionnelle

Lycée Marlioz - Aix les Bains

## Objectifs de formation



Le titulaire du Bac Pro **Métiers du Commerce et vente Option A : Gestion de l'espace commercial** est un professionnel qualifié qui, sous l'autorité d'un responsable qui accomplira les missions de :

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace de vente

## Débouchés professionnels



Le titulaire du Bac Pro **Métiers du Commerce et vente Option A : Gestion de l'espace commercial** exerce son métier en tant que :

- Vendeur(se) en boutique ou en grande surface
- Télévendeur(se)
- Responsable ou responsable adjoint d'une surface de vente

## Profil et Qualités requises



- Esprit vendeur
- Dynamisme
- Enthousiasme et sérieux
- A l'écoute et communication
- Qualités de gestion, d'organisation, d'animation

# Enseignements et horaire hebdomadaire

	Durée hebdomadaire moyenne indicative	%
<b>Enseignements professionnels et enseignements liés à la spécialité</b>		
Conseiller et vendre	12 h	55.74%
Suivre les ventes		
Fidéliser la clientèle et développer la relation client		
Animer et gérer l'espace de vente		
Environnement économique et juridique		
Prévention – Santé - Environnement	1 h	
Co-intervention en Français et Mathématiques	2 h	
Réalisation d'un chef d'œuvre	2h	
<b>Enseignements généraux</b>		
Français, Histoire, Géographie, Education civique	3 h	37.7%
Mathématiques	2 h	
LV 1 (Anglais) et LV 2 (Espagnol ou Italien)	3 h 30	
Arts Appliqués	1 h	
EPS	2 h	
Accompagnement personnalisé	2h	6.56%
Section européenne anglais (optionnelle)	2h	

## Formation



- ▶▶▶ ● Durée des études : **3 ans**
- ▶▶▶ ● Immersion en **entreprise**
- **6 périodes de formation en milieu professionnel**, d'une durée totale de **22 semaines** réparties sur les 3 années de formation
- **Possibilité d'alternance en entreprise en classe de Terminale**

## Environnement de travail

- ▶▶▶ ● La section Bac Pro Commerce dispose de
- **Magasin d'application**
- **Salles informatisées**
- **Parc numérique (tablettes)**

## Poursuite d'études

- ▶▶▶ ● Possibilité de commencer la **vie active**
- ▶▶▶ ● Possibilité de **continuer les études**
- BTS Management Commercial Organisationnel (MCO)
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC) ...

## Conditions d'admission



- ▶▶▶ ● Poursuite après la 3<sup>ème</sup>

**CONTACTEZ NOUS !**

Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente  
Option A : Gestion de l'espace commercial  
Lycée Marlioz  
BP 251 - 73 102 AIX-LES-BAINS